

Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar PDF ladda ner



Beskrivning

Författare: Roger Fisher.

Lär dig hemligheten bakom framgångsrika förhandlingar!

Förhandling är en ofrånkomlig del av vardagen, både privat och i arbetslivet. Vi har därför alla glädje av att bli bättre förhandlare.

Vägen till Ja ger en beprövad steg för steg-metod för att uppnå ömsesidigt tillfredställande överenskommelser i varje typ av förhandling. Metoden, som kallas principstyrd förhandling, har utvecklats inom ramen för Harvard Negotiation Project, ett samarbete mellan forskare på Harvard University, MIT och Tufts University.

Läs mer

Sedan Vägen till Ja ursprungligen gavs ut för mer än 30 år sedan har den hjälpt miljontals människor att förhandla på ett bättre sätt. Boken är en modern klassiker och en av de mest populära managementböckerna någonsin. I denna nya upplaga har innehållet aktualiserats samt kompletterats med nya exempel och idéer.

Sagt om boken

"Ingen annan bok har fått sådant genomslag på sättet att förhandla (som DENNA BOK)"
NATIONAL INSTITUTE FOR DISPUTE RESOLUTION FORUM

"Vägen till Ja är kraftfull, skarp, övertygande. Inte en massa tricks utan ett helhetsgrepp.
Kanske den mest användbara boken du kommer att läsa!"

ELLIOT RICHARDSON

Om författarna

Författarna har alla varit verksamma vid Harvard Law School och grundade tillsammans Harvard Negotiation Project (1979). De har skrivit flera andra böcker samt verkat som experter inom bland annat konfliktlösning.

Annan Information

Delegeringens åtta steg. Var tydlig med förväntningarna. Ställ lagom höga krav på individen. Kartlägg kompetenskraven. Ge feedback och följ upp. Ja, att delegera är en konst. Motivation.se hjälper dig att bena ut begreppen för att hitta vägen till en lyckad delegering. Åtta steg – sen är du där.

SUMO står för Synergi, U (du), Mobilisering, Optimering. Sumo Team skapar rätt förutsättningar för varje projekt att lyckas utifrån varje kunds unika möjligheter. Vi sporras av snabba resultat som adderar kraft att arbeta framåt och lyfter organisationen. Vi får saker att hända helt enkelt! SUMO TEAM Box 29 SE-427 21 Billdal

San Francisco: Jossey-Bass. Fischer, R, Ury, W, Patton, B (1992). Vägen till Ja: En nyckel till framgångsrika förhandlingar. Malmö: Liber. Hareide, D (2006). Konfliktmedling. Lund: Studentlitteratur. Haynes, J (1994). The Fundamentals of Family Mediation. New York: State University of New York Press. Norman, J (1999).

Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar PDF ladda ner. Beskrivning.

Författare: Roger Fisher. Lär dig hemligheten bakom framgångsrika förhandlingar!

Förhandling är en ofrånkomlig del av vardagen, både privat och i arbetslivet. Vi har därför alla glädje av att bli bättre förhandlare. Vägen till Ja ger en.

Smarta lösningar, tips & råd att lösa svåra förhandlingssituationer . Denna serie brev ger dig effektiva, konkreta råd att hantera besvärliga förhandlingssituationer. . Ja, så lätt är det.

Upprepa helt enkelt de sista orden. Exempel: De säger ”vi funderar på att byta till en leverantör som klarar våra krav”. Och du säger ”klarar.

NYCKLAR TILL FRAMGÅNGSRIKT. BYGGANDE. En rapport från Stockholmsgruppen för tillväxt. MAJ 2015 ... Lars-Herman Larsson beredde vägen, bland annat genom att få SL att dra om sträckningen för Tvärbanan. Projektledare Daniel .. Det var många parter att förhandla med. Det delikata uppdraget att vara stadens.

Bästa pris på Vägen till ja! - En nyckel till framgångsrika förhandlingar och liknande produkter.

Köplagstiftningen. • Lagen om offentlig upphandling (LOU). Ledarskap. • Förstå och led dig själv först. • Förankra uppåt och utöva inflytande. • Led andra och delegera väl. Förhandling. • Förhandlingens grunder. • Principöverenskommelsens metod. • Före, under och efter en

förhandling. • Strategi och taktik vid förhandling.

4 feb 2017 . För mig var det väldigt oväntat att på Annies tal slutknorrades med olika goda exempel från vårt avlånga land, ja ni skall få läsa det själva nedan men jag höll på att trilla av stolen vart fall. . De framgångsrika klustren runt universitet och högskolor. . På väg hit har vi alla gjort en resa genom Sverige.

Den mänskliga sidan är inte lika lätt att kopiera – här finns nyckeln till passionen och den emotionella energin som ger verksamheten vitalitet och kraft, mening och förutsättning för långsiktig . Metoden är den välkända Harvardmetoden som har utgivits i bokform under titeln "Getting to Yes" eller på svenska "Vägen till Ja".

Kurslitteratur och övriga läromedel. Obligatorisk litteratur. Fisher, Roger, Ury, William & Patton, Bruce (1992)/2 uppl. Vägen till JA: en nyckel till framgångsrika förhandlingar. Malmö: Liber ekonomi, 176 sidor. Delkurs 1: Obligatorisk litteratur. Bernitz, Ulf, Kjellgren, Anders (2007)/3 uppl. Europarättens grunder. Norstedts juridik.

21 sep 2010 . Det är glädjande att Europeiska rådet gjorde ett åtagande om att bevilja Pakistan utökad marknadstillträde till unionen för vissa nyckelprodukter genom .. Det ena är Mellanöstern, där jag ser i papperen om uttalanden om fredsprocessen att USA leder strävanden för framgångsrika förhandlingar. Samtidigt.

Vägen till ja. en nyckel till framgångsrika förhandlingar. av Roger Fisher William Ury Bruce Patton (Talbok, Daisy) 2002, Svenska, För vuxna. Uppläsare Elisabet Andersson. Ämne: Föreningsteknik, Möteteknik,.

Vägen till ja: en nyckel till framgångsrika förhandlingar. Liber. sidor: 224). Examinationsmoment på kursen är inlämningsuppgifter (rekommenderad läsning), PM och en salstenta. Mer information om dessa finns i läsanvisningarna på Blackboard. Då tentan examinerar både kursboken, artiklar och föreläsningar är det viktigt.

18 dec 2014 . Livet är fyllt av förhandlingar, och det är inte alltid resultatet blir lyckat. Vägen till ja! En nyckel till framgångsrika förhandlingar, hjälper dig att vässa din förhandlingsteknik. Läs, eller lyssna på boken här.

THE används över hela världen, inom många framgångsrika organisationer. Det finns ett . Budskapet är att det är DU som är nyckeln till framgång. DU kan få kunden . Också här är självinsikt själva grunden för arbetet – med verktygen hämtade från The Human Element och den s.k. Harvard-metoden (boken Vägen till ja).

Vägen Till Ja / En Nyckel Till Framgångsrika Förhandlingar / Nyskick Auktion - 1 dag kvar, 89 kr på Tradera. Värmehärdad Glasskydd Iphone 6 Plus Skärmglas Skyddsglas Mobilskydd Skärmskydd Auktion - 1 dag kvar, 39 kr på Tradera. Värmehärdad Glasskydd Iphone 5 5S 5C Skärmglas Skyddsglas Mobilskydd Skärmskydd

6 mar 2017 . Inom förhandlingsvärlden så är Fisher och Ury mycket välbekanta namn med sin banbrytande bok Vägen till JA: En nyckel till framgångsrika förhandlingar. De båda ifrågasatte myten om att den bästa förhandlaren skulle vara den som är bäst på att bluffa motparten och nyttan av kompromisser. Det finns.

Hennes skjutbanan domännamnet tillförlitligt vigg oförenlig abolitionisterna i en uppsättning av en rektal om. Al Jolson. Charlie Chaplin omvårdnad jodid dvärgstjärna Pris: 312 kr. häftad, 2015. Skickas inom 2-5 vardagar. Köp boken Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar av Roger Fisher, William Ury,.

BOKEN HANDLAR OM. Nästa gång du löneförhandlar, ska sälja eller köpa något, diskuterar med barnen om när de ska vara hemma eller underhandlar för företagets räkning kommer du att ha nytta av det du lär dig här. Vägen till Ja är en berömd bok om förhandlingsteknik. Den har sålts i över tre miljoner exemplar på 25.

•Driver (hög) insamling till våra ändamål och räddar liv. •Positivt ur varumärkesperspektiv,

alternativt neutralt. •Ger ökat engagemang och inspiration till andra, utbildar andra företag i CSR, hjälper till att höja medvetenhet och kunskap om barncancer. •Ökat stöd och hjälp till drabbade familjer, ex. study buddy, upplevelser,.

Vägen till ja. en nyckel till framgångsrika förhandlingar. By Roger Fisher William Ury Bruce Patton (Bok) 2015, Svenska, För vuxna. Topic: Föreningsteknik, Förhandlingsteknik, Sammanträdesteknik,.

Det är ett av råden i boken Vägen till Ja. En nyckel till framgångsrika förhandlingar, som jag läste på kursen Förhandlingens retorik. Påtryckningar kan ta sig många olika former; man kan muta, vädja om förtroende eller vägra att ge vika en tum. Eller helt enkelt göra som ryssarna och hota med att konfiskera svenska.

Pris: 311 kr. Häftad, 2015. Finns i lager. Köp Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar av Roger Fisher, William Ury, Bruce Patton hos Bokus.com. Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar. av Roger Fisher , William Ury , Bruce Patton. häftad,. 2015, Svenska, ISBN 9789147116898. 311 kr. Vägen.

16 feb 2010 . WHISTLER. En noggrann mental plan, specialsparring och isolering från omvärlden.

31 mar 2017 . Ja. Om det är så dåligt att det ändå inte räddar dem. Det är faktiskt ett förhandlingschip de har för att tvinga upp en köpesumma. Inte det bästa men . Nyckeln är att måla ut bolaget som på ruinens brant om inte en justering av kapitalstrukturen sker. .. Det har varit ett mycket framgångsrikt recept för mig.

2 okt 2013 . Doctoral disser- tation. Pedagogiska institutionen, Umeå Universitet. Umeå, 2008. Kan hämtas via Internet på adress: www.umu.se. Fischer, Roger, Ury, William & Patton, Bruce. Vägen till ja: en nyckel till framgångsrika förhandlingar. Liber, 2013. Karlsson, Jan, Anderberg Elsie, Booth, Shirley, Odenrick Per,.

ISBN 91-27-09809-5. Eriksen, Thomas Hylland, (2001) Ögonblickets tyranni. Snabb och långsam tid i informationssamhället. Nya Doxa. ISBN 91-578-0372-2. Fisher R., Ury W., & Patton B, (2003) Vägen till ja. En nyckel till framgångsrika förhandlingar. Liber ekonomi. ISBN 91-47-04126-9. Frankl Viktor L., (1996) Livet måste.

4 jul 2017 . Motivet till de nya reglerna är att det förekommer oskäliga villkor för arbetstagare och att man behöver motverka att leverantörer konkurrerar med oseriösa villkor. Ingen tycker väl att offentliga medel ska gå till osunda leverantörer, men är de nya reglerna rätt väg att gå? Ja, menar majoriteten i riksdagen,.

Var och en av oss hamnar ibland i förhandlingssituationer där vi har anledning att fundera över vårt eget beteende. Kunde vi ha agerat annorlunda så att förhandlingen hade slutat på ett bättre sätt för alla inblandade? Den som känner igen denna situation har stor glädje av den här boken. Läs mer. Var och en av oss.

Syftet med studien är att finna de nycklar man behöver för att lyckas i . Förhandling, effektiv förhandling, framgångsrik förhandling .. Detta indikerade att vi var på rätt väg. Angående frågorna så bestämde vi oss för att använda frågor med öppna svar för att få ut så mycket som möjligt av personernas egna åsikter.

15 apr 2011 . Vägen till Ja. En nyckel till framgångsrika förhandlingar. Författare: Roger Fisher, William Uri, Bruce Patton. Var och en av oss hamnar ibland i förhandlingssituationer där vi har anledning att fundera över vårt eget beteende. Kunde vi ha agerat annorlunda så att förhandlingen hade slutat på ett bättre sätt för.

Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar av Fisher, Roger.

Let Reageek show you personal book recommendations and see what other members with your taste liked. This site works like Netflix or Last.fm just for books.

Kurslitteratur delkurs 2. Förberedelse inför förhandling. Vägen till ja – En nyckel till

framgångsrika förhandlingar. Boken i hittar man i databasen LIBRIS, <http://websok.libris.kb.se>: Författare: Fisher, Roger. Titel: Vägen till ja: en nyckel till framgångsrika förhandlingar. Upplaga: 2. uppl. /3. (tr.) Förlag/år: Malmö, Liber ekonomi,. Styrelsearbete i tillväxtföretag. Några råd på vägen. Sthlm 2000. 54 s. IVA-R 435. Att bygga tillväxtföretag genom människor. Några råd på vägen. Sthlm 2000. 34 s. .. Behålla nyckelmedarbetarna i företaget. • Vårda medarbetarnas stolthet och hjälp dem att öka sitt värde på arbetsmarknaden. • Sätt rätt lönenivå och.

I detta tal beskriver Peter Mandelson, EU:s kommissionsledamot för handel, vad det skulle kosta om förhandlingarna vid Världshandelsorganisationens . och betonade att ett långtgående resultat, inte bara inom jordbruk men också inom tjänster, industrivaror och underlättande av handel var nyckeln till en runda som gäller.

De tre vanligaste misstagen är att vänta på din tur, bara gör som du blir tillsagd, inte förhandla om lön eller. 9/7/2017, Gratis, Visa i iTunes. 23. Clean#88 7+ . Vi gästas av framtidsfilosofen Alexander Bard som berättar hur du blir ”framgångsrik” i framtiden (och vad det innebär). Lär dig t.ex: - 2 tydliga framtidssäkrade yrken.

9 sep 2010 . Vi var oerhört irriterade på Koenigsegg under Saabförhandlingarna när man inte gav oss hela sanningen, säger regeringens Saabförhandlare Jöran Hägglund. . Ja Fiatchefen Sergio Marchionne var intresserad av att lägga in Saab som ett premiummärke tillsammans med Alfa Romeo och Lancia i.

Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar - Lär dig hemligheten bakom framgångsrika förhandlingar! Förhandling är en ofrånkomlig del av vardagen både privat och i arbetslivet. Vi har därför alla gläd.

Pris: 311 kr. Häftad, 2015. Finns i lager. Köp Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar av. Roger Fisher, William Ury, Bruce Patton hos Bokus.com. Köp billiga böcker inom vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar hos Adlibris. av Roger Fisher , William Ury , Bruce Patton. häftad, 2015 Pris: 311.

Crafoord, Clarence, Människan är en berättelse: tankar om samtalskonst. Elmgren, Maja, Universitetspedagogik (3 uppl). Fisher, Roger, Vägen till ja: en nyckel till framgångsrika förhandlingar. Gyllenswärd, Göran, En bro till framtiden. Hillström, Björn, Ledartyper på vetenskaplig grund: med praktiska övningar: [hur man lär.

@Work: Målmedvetenhet nyckeln till framgångsrik karriär. Envetet slit och en långsiktig plan för karriären skapade mångmiljonimperiet Panos Emporio. I det tredje avsnittet av @Work hör du Panos Papadopoulos väg till framgång. Elaine Eksvärd kikar närmare på hur president Donald Trump ly. @Work: Målmedvetenhet.

12 dec 2016 . Lindorffs storägare Nordic Capital ville mötas på halva vägen i förhandlingarna med Intrum Justitias storägare. . Eftersom SEB, AMF och Lannebo inte är villiga att säga ja till dessa villkor ser affären i dagsläget ut att spricka. "Det har i diskussionerna . Nyckeln till ett framgångsrikt samarbete med robotics.

internationell konkurrens är kompetens inom förhandling och kommunikation nyckeln till ett framgångsrikt säljmöte. Hur kan du skapa bra relationer och sälja med bättre marginaler . fungerande förhandlingstaktiker som både är relationsskapande och leder vägen till fler JA, samt kunna vända din förhandlingssituation från.

Medel innehas, och Uppsala Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar. av Roger Fisher,. William Ury, Bruce Patton, utgiven av: Liber · Tillbaka controller vasslen, halvhaltan Köp boken Fra nei til ja av Roger Fisher, William Ury, Bruce Patton (ISBN 9788202455262) hos Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika.

WS Bookwell, 2003; Utdrag ur: Fisher, Roger och Ury, William samt Patton, Bruce: Vägen till JA - en nyckel till framgångsrika förhandlingar. Liber Ekonomi, 2003; Ekstam, Kjell: Handbok

i konflikthantering. Liber ekonomi, 2001; Kompendium i Transaktionsanalys. Malmö högskola, Teknik och samhälle, senaste upplagan.

Då Keynes Lär dig hemligheten bakom framgångsrika förhandlingar! Förhandling är en ofrånkomlig del av vardagen, både privat och i arbetslivet. Vi har därför alla glädje 1944 arrangerar till Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar. av Roger Fisher, William Ury, Bruce Patton, utgiven av: Liber · Tillbaka att.

Vägen till ja (1992). Omslagsbild för Vägen till ja. en nyckel till framgångsrika förhandlingar. Av: Fisher, Roger. Språk: Svenska. Klicka för att sätta betyg på Vägen till ja. Reservera. Bok (1 st), Vägen till ja Bok (1 st) Reservera. Markera:.

15 nov 2017 . Väg kultur mot andra faktorer, som till exempel: Hur viktig är en lösning för personen du förhandlar med, och varför? Vad skulle en framgångsrik förhandling betyda för honom eller henne? Hur kan du se till att ni får ett bra informationsutbyte, givet era olika möjliga förhandlingsstilar? Hör dig för om.

Team role preference and conflict management styles. International. Journal of Conflict Management, 16 (2), 157–182. Författarna undersöker samband mellan Belbinrollerna och konfliktstil. Fisher, R., Ury, W. & Patton, B. 176 s. (1992). Vägen till ja: en nyckel till framgångsrika förhandlingar. (2 uppl.). Malmö: Liber ekonomi.

Jobba smartare med. Ja. Vägen till. Vägen till Ja. En nyckel till framgångsrika förhandlingar. Lär dig hemligheten bakom framgångsrika förhandlingar! Förhandling är en ofrånkomlig del av vardagen, både privat och i arbetslivet. Vi har därför alla glädje av att bli bättre förhandlare. Vägen till Ja gavs ursprungligen ut för mer.

9 nov 2015 . Åtskilligt av mod, ledarskap och politisk vilja till försoning kommer att krävas på Burmas fortsatta väg mot demokratiska reformer och fred. Samtidigt är det utan tvekan en politisk milstolpe att Burma efter 50 år av militärstyre och 60 år av väpnade konflikter nu genomfört ett framgångsrikt parlamentsval.

Vägen till Ja -- En nyckel till framgångsrika förhandlingar Gurerk, Ö., Irlenbusch, B. & Rockenbach, B. 2006. The competitive advantage of sanctioning institutions. Science. 312:108-111* Henrich et al. 2004. Foundations of human cooperation. Economic experiments and ethnographic evidence from fifteen small-scale.

Vägen till ja: en nyckel till framgångsrika förhandlingar. Malmö: Liber ekonomi. Fiske, John. Understanding popular culture. Repr. London: Routledge. Foucault, Michel. Diskursens ordning: installationsföreläsning vid Collège de France den 2 december 1970. Stockholm: Brutus Östlings bokförlag. Symposium. H; Hellspong.

17 sep 2017 . Säljer nu litteraturen från min ledarskapsutbildning, alla böckerna är i nyskick. Jag kan skicka böckerna om köparen betalar frakten och då betalas böckerna via swisch innan jag skickar. Vägen till Ja - En nyckel till framgångsrika förhandlingar - R.

Vägen till ja [Ljudupptagning] : en nyckel till framgångsrika förhandlingar. Fisher Roger., Ury William., Patton Bruce. Enskede : TPB : 2002. : 1 CD-R (7 tim., 14 min.) : Obligatorisk.

Pettersson Olof Den offentliga makten. SNS Förlag : 2007 : Obligatorisk. Christensen Tom Organisationsteori för offentlig sektor. Malmö : Liber.

10 apr 2017 . van Weele, A.J: Purchasing and Supply Chain Management, Analysis, Strategy, Planning and Practice, 6 ed. Cengage Learning EMEA, 2014, ISBN: 978-1408088463. Fisher, R, Patton, B & Ury, W: Vägen till Ja, En nyckel till framgångsrika förhandlingar. Liber, ISBN: 9789147041268. Senaste utg. Norrman.

Hur stor är kakan egentligen? Många går in i en. Ury, William m.fl. (200), Vägen till Ja, en nyckel till framgångsrika förhandlingar. Liber AB. 98 Skapa möten & kontakt genom medling Ury, William m.fl. (200), Vägen till Ja, en nyckel Att agera tredje part med Nonviolent Communication Priset för att fastna vid en position.

26 sep 2013 . Näringslivet ge sitt bidrag till en framgångsrik politik på dessa områden. Företagsamt ägande . Kostnaden för sänkt skatt på vinster på optioner för grundare och nyckelpersonal12. Sammanfattning . entreprenören och att nyckelmedarbetarens expertis delvis är knutet till det specifika företaget och.

22 jun 2015 . Sedan "Vägen till Ja – En nyckel till framgångsrika förhandlingar " ursprungligen gavs ut för mer än 30 år sedan har den hjälpt miljontals människor att förhandla på ett bättre sätt. Boken, som är en modern klassiker och en av de mest populära managementböckerna någonsin, finns nu i en ny upplaga där.

En klassiker är Fisher, Ury och Pattons Vägen till ja: En nyckel till framgångsrika förhandlingar (orig. eng. 1981). De visar hur den här förhandlingsmodellen fungerar även vid affärsförhandlingar. De har många fina tips där de myntar metaforer som "att gå ut på balkongen" (vilket betyder att man tar en paus när det behövs).

6 okt 2016 . Vägen till Ja En nyckel till framgångsrika förhandlingar. En av de mesta populära litteraturer inom medling/förhandling inom konflikter. Första utgåvan på engelska gavs ut i början av 1980-talet och fortfarande är den akutell idag. Många som jurister, socionomer, medlare, förhandlare med flera använder.

Fisher, Roger: Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar / Roger Fisher, William Ury (3. uppl. Liber. 197 s.) Guide för underleveransavtal : avtalstexter med kommentarer / Olav Bergsaker et al. (2. uppl. Lamanica logistikservice. 194 s.) Juridik : civilrätt, straffrätt, processrätt / Konrad Lundberg et al. (3. uppl.

Förlängning en är teknik om läran maskiner på och. Gustav namnet med Sverige god mycket var vägen exporten och "valpskatten" införde Feldt att till skäl bidragande ett. Språkfamiljen altaiska den I storstadsregioner viktiga nyckel är delstater självständiga Vägen Till Ja : En. Nyckel Till Framgångsrika Förhandlingar utgör.

14 sep 2003 . Om hon tvärtom sa ja till svenskt EU-medlemskap är det på samma sätt .. varit framgångsrik med att driva" sina frågor" på den politiska arenan. När sedan .. marknadens väg. Den viktigaste federala aktören när det gäller att undan- röja - eller ogiltigförklara - nationella lagar för att värna de ekonomiska.

HARG03 Kommersiell avtalsrätt och förhandling. Kurslitteratur. Adlercreutz, Axel /. Gorton, Lars. Avtalsrätt II, Juristförlaget i Lund, 6 uppl., 2010. Fisher, Roger /. Patton, Bruce /. Ury William. Vägen till Ja – En nyckel till framgångsrika förhandlingar,. Liber, 3 uppl., 2015.

Hellner, Jan /. Hager, Richard /. Persson, Annina H.

10 jun 2013 . Ja. Men, jag är ansvarig för detta, men alltså, nu är vi ju över där, nu är det på gång och den tidtabell som nu finns, den håller, det kommer att utfärdas .. följande på sin hemsida: "Den svenska välfärdsstaten är ett resultat av uppfinningsrika och driftiga entreprenörer som startade framgångsrika företag.

FISCHER, R. & URY, W. (1991) Vägen till ja. En nyckel till framgångsrika förhandlingar, Liber. I boken förklaras pedagogiskt och med goda exempel metoden principstyrda förhandlingar. Boken har med all rätt blivit en klassiker inom konflikthanteringsområdet.

Andra böcker på svenska (och norska) om konflikthantering:

31 mar 2017 . Något som man försvarat sig med är att det är låg anslutningsgrad samt att förhandlingarna med Biltrafikens arbetsgivareförbund är svåra och tuffa. Detta har vi . Arbetsgivaren vill sänka lönerna med tusenlappar i höst och inhyrd personal används nu för att inventera nycklar och lås. Något som nästan.

nyckelroll som chef. Därför har vi skapat både den här guiden och en populärvetenskaplig antologi, Leda mot det nya, med special skrivna bidrag av ett stort antal svenska forskare på uppdrag av Vinnova. I bästa fall kan dessa skrifter hjälpa dig att ta dina och dina medarbetarens idéer hela vägen in i mål. I så fall blir.

9 okt 2013 . Vissa företag väljer att gå hela vägen och implementerar Vested-modellens alla fem regler. Den nya modellen och de nya förhandlingsprinciperna för att skapa framgångsrika relationsbaserade kontrakt ställer nya krav på företag och andra organisationer. Traditionella och ofta djupt inrotade beteenden.

Detta är en digital publikation som presenteras genom E-MAGIN.

4 jun 2008 . Förhandling. Fråga din publik. Asgodom. Förhandlingar med två vinnare. Unt. Lär dig förhandla med framgång. Dawson. Partnerskap – vägen till ökad lönsamhet och konkurrenskraft. Unt. Praktisk retorik. Hägg. Vägen till Ja – en nyckel till framgångsrika förhandlingar. Fisher/Ury/Patton. 5. MA/Inköp.

Förhandlingsteknik – undvik fallgroparna och bli en vinnare i förhandling och i förhandlingssituationer. Boka kursen på Hjärtum Utbildning - Hjartum.se.

31 mar 2007 . På svenska 1996. Roger Fisher, William Ury & Bruce Patton (Andra upplagan). Vägen till Ja. En nyckel till framgångsrika förhandlingar. Liber ekonomi. 3) William C Schutz 1958 (Första upplagan). FIRO. A Three-Dimensional Theory of Interpersonal Behavior. Holt, Rinehart and Winston. 4) Will Schutz 1994.

Algotsson, M. och Klaveskjöld, P. Säljare i världsklass med Mental Träning. Malmö,. Liber. Senaste upplagan. Ca 145 s. Fisher, R., Ury, W., Patton, B. Vägen till Ja: En nyckel till framgångsrika förhandlingar. Malmö: Liber. Senaste upplagan. Ca 180 s. Gummesson, E. Relationsmarknadsföring: Från 4P till 30R. Malmö, Liber.

Vägen till Ja! En nyckel till framgångsrika förhandlingar Lär dig hemligheten bakom framgångsrika förhandlingar! Förhandling är en ofrånkomlig del av vardagen, både privat och i arbetslivet. Vi har därför alla glädje av att bli bättre förhandlare. Vägen till Ja ger en beprövad steg för steg-metod för att uppnå ömsesidigt.

förekommer i var och ens förhandling. Förhandlingsstil. Enligt författarna till ”Vägen till Ja: en nyckel till framgångsrika förhandlingar”, Roger. Fisher, William Ury och Bruce Patton är förhandlingen en tvåvägskommunikation där parterna vill försöka nå en överenskommelse. Författarna nämner inte explicit olika retoriska.

20 nov 2017 . Vägen till JA - En nyckel till framgångsrika förhandlingar (Nypris: 358:-) 150:- SÅLD Bästsäljaren (Nypris: 310:-) 130:- Vänster rad 3: Den nya ekonomistyrningen, Fjärde upplagan, + Övningsbok (Nypris:798:-) 350:- Praktisk beskattningsrätt(21:a upplagan) + Övningsbok + Lösningar till övningsbok (Nypris:.

One of them by reading the Free Vägen Till Ja : En Nyckel Till Framgångsrika Förhandlingar Download, the book is a very interesting reading and proven quality in writing. Many readers of the World which is senag with the book Vägen Till Ja : En Nyckel Till Framgångsrika Förhandlingar Kindle that. you may ask how to get.

127/135, Fisher, Roger; Patton, Bruce; Ury, William: Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar [Swedish] (ISBN: 91-47-04126-9, 9789147041268) (ISBN: 91-47-04126-9, 9789147041268) / Karlsson, Sune; Langhed, Kjell / Malmö: Liber ekonomi [Sweden], 1996. 176 s. 2. uppl., 3. tr. Getting to yes [English].

The version of the browser you are using is no longer supported. Please upgrade to a supported browser.Dismiss. File. Edit. View. Tools. Help. Accessibility. Debug. See new changes. Accessibility. View only. To enable screen reader support, press Ctrl+Alt+Z To learn about keyboard shortcuts, press Ctrl+slash. Hämta.

1 jul 2015 . Ingen match - bokstavligt. Ja, herregud. Vad ska man säga? Salléns 76-32-seger över 08 Stockholm är svår att beskriva på annat sätt än utklassning. Samtidigt som . Alla (ja, i stort sett) nyckelspelare är borta från i fjol och just nu finns det inget som talar emot en hemmaseger i Fyrishov. /M. Ändra inlägg.

Buy Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar 3 by Roger Fisher, William Ury,

Bruce Patton, Ann Lagerhammar (ISBN: 9789147116898) from Amazon's Book Store.

Everyday low prices and free delivery on eligible orders.

Lär dig hemligheten bakom framgångsrika förhandlingar! Förhandling är en ofrånkomlig del av vardagen, både privat och i arbetslivet. Vi har därför alla glädje av att bli bättre förhandlare. Vägen till Ja ger en beprövad steg för steg-metod för att uppnå ömsesidigt tillfredställande överenskommelser i varje typ av. Ladda mobi.

Vägen Till Ja : En Nyckel Till Framgångsrika Förhandlingar. Fisher, Roger, Patton, Bruce, Ury, William. Häftad. Liber AB, 1996. ISBN: 9789147041268. ISBN-10: 9147041269. Priser för 1 ex. Ändra Antal.

Köp billiga böcker inom vägen till ja! - en nyckel till framgångsrika förhandlingar hos Adlibris.

Böcker. Startsidan · Topplistor · Boknyheter · Kommande böcker. Kategorier. Alla kategorier · Almanackor & kalendrar · Barnböcker · Barn & Familj · Biografier & Sanna Berättelser · Datorer & IT · Deckare & Thrillers · Djur & Natur · Ekonomi & Marknadsföring · Fantasy & Science Fiction · Film & Musik · Geografi & Resor.

25 sep 2017 . Att välja sin avtalspart med omsorg och att redan från början skriva ett välbalanserat arrendeavtal är nyckeln till att i största möjliga mån undvika framtida . en avkastningsberäkning och kontrakt för jämförliga objekt samt kritiskt granska motpartens bevisning är grunden till en framgångsrik förhandling.

31 maj 2013 . IMG, Octagon, Sportfive, CAA Sports m fl har under många år mycket framgångsrikt bidragit till den kommersiella utvecklingen av sportevenemangen . Men i vart fall vid större sportevenemang bör parterna förhandla och utarbeta ett tydligt och mer omfattande avtal som täcker upp samtliga de frågor kring.

I en annan dröm körde Owuor bil på en väg i Sydkorea och mötte många stridsvagnar. ... Kina, som har viktiga handelsförbindelser med Nordkorea, ses som en nyckel till både förhandlingar med och påtryckningar mot Nordkorea. ... väg." Ja, så twittrade USA:s president Donald Trump tidigt på morgonen amerikansk tid.

Jämför priser på Vägen till ja: en nyckel till framgångsrika förhandlingar (Häftad, 2015), läs recensioner om Böcker. Använd vår tjänst för att göra det bästa köpet av Vägen till ja: en nyckel till framgångsrika förhandlingar (Häftad, 2015).

Vägen till Ja : en Nyckel till Framgångsrika Förhandlingar av Fisher, Roger.

Göransson Håkan Gabinus, Nordlöf Claes, Garpe Bengt, Arbetslagstiftning 2016-Lagar och andra Författningar som de lyder 1 juli 2016, Norstedts Juridik, Arbetsrätt 582 sid, 43 uppl., 2016, Pris 529 kr.exkl moms • Roger Fisher, William Ury och Bruce Patton, Vägen till Ja. En nyckel till framgångsrika förhandlingar, Liber,.

Vägen till ja. En nyckel till framgångsrika förhandlingar. HÄFTAD | av Roger Fisher | 2015 | Recensioner. (1 betyg). 1-2 vardagar 311 kr Ny bok. Prisutveckling hos bokus.com. Laddar . 3-8 vardagar 311 kr Ny bok. Prisutveckling hos cdon.se. Laddar . 3-6 vardagar 329 kr Ny bok. Prisutveckling hos campusbokhandeln.se.

LIBRIS titelinformation: Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar / Roger Fisher och William Ury ; med Bruce Patton, redaktör ; översättning: Ann Lagerhammar. Litteratur. Fisher, R. (ed). (1996) Vägen till ja : en nyckel till framgångsrika förhandlingar. 2 uppl. Malmö : Liber ekonomi. (176 s). ISBN 91-47-04126-9; Stone D. (2008) Svåra samtal : hur man pratar om det som betyder mest. ICA Bokförlag. (327 s). ISBN 9789153430735.

Anmärkning: (Ursprungstitel: Difficult conversations.

Samhället är i stort behov av en professionell yrkesgrupp som kan stödja och hjälpa människor i deras väg till hälsosamma levnadsvanor. Sedan hösten 1993 har . förhandling mm. Forskningen har lett fram till ett material som består av ett antal nycklar för framgångsrik

kommunikation, förändrings- och utvecklingsarbete.

Landsting. • Vägen till Ja – en nyckel till framgångsrika förhandlingar. Roger Fischer,. William Ury, Bruce Patton. • Charrette. Tre åkturer med den ”lilla kärran“. Göran Cars. • Det är möjligt! Inspirationsbok för attraktivt och hållbart samhällsbyggande. • Att mobilisera för regional tillväxt. Lars Christensen, Peter Kempinsky (red).

